



## La transformación de la ciberseguridad



### CIBERSEGURIDAD:

La mayor compañía ibérica 'pure player'

### SONAE IM:

Liderando la inversión europea en ciberseguridad

### CLAVES:

Talento, I+D+i y nuevo SOC-CERT



**Agustín  
Muñoz-Grandes**  
CEO  
S21sec | Nextel

La operación refuerza la posición de Sonae IM como jugador en la Unión Europea

## La fusión de S21sec y Nextel crea la mayor compañía ibérica de ciberseguridad

El grupo empresarial portugués Sonae ha decidido convertirse en referente global en el sector de la gestión de riesgos de ciberseguridad. Y en el marco del plan trazado a tal fin se inscriben las operaciones, realizadas a través de la división de inversión tecnológica del gigante ibérico **Sonae Investment Management (Sonae IM)**, de entrada en 2014 en el capital de **S21sec** y la más reciente adquisición de **Nextel S.A.**, y la posterior fusión de ambas firmas, actualmente en ejecución, que convierte a la compañía resultante en el mayor *pure player* de ciberseguridad en España y Portugal con 400 empleados, una sólida cartera de clientes y un catálogo consolidado de oferta que abarca todos los frentes de la ciberseguridad y todas las modalidades de prestación, ya sean de servicio gestionado, de proyecto de integración (“on premise”) o fórmulas híbridas.

La suma de la facturación en 2017 de S21sec y Nextel S.A. alcanzó los 32 millones de euros. Y las previsiones para este ejercicio de 2018 indican que la firma podría alcanzar los 40 millones de euros.

S21sec | Nextel es la operación nuclear mediante la que Sonae IM está posicionándose también como jugador europeo de ciberseguridad. Pero no es la única llevada a cabo en su estrategia de convertirse en actor principal de la ciberseguridad en la UE, ya que desde 2015 hasta la fecha ha invertido en otras compañías especializadas, entre las que cabe destacar a **Sysvalue** (servicios profesionales de ciberseguridad), **Arctic Wolf** (detección y respuesta), **Secucloud** (seguridad en dispositivos), **jscrambler** (seguridad en Java script) y **Continuum Security** (seguridad del software).

### Consolidación y nuevo SOC

El nuevo campeón ibérico finalizará la consolidación y unificación de todos los procesos en breve.

Y en lo referente a las oficinas en España, está previsto que antes de que finalice el año, Sonae IM disponga de un edificio como sede corporativa en Madrid, en el que S21sec | Nextel S.A. ocupará dos plantas, y en el que estará ubicado también un nuevo Security Operations Center (SOC-CERT) de 400 metros cuadrados y en el que trabajará una plantilla de 50 expertos en modo 24x7x365.

**El catálogo de servicios derivado de la fusión de S21sec y Nextel es uno de los factores clave de la operación, ya que el foco en la ciberseguridad y en el modelo de servicio de cada compañía era diferente, y, por tanto, su integración no ha planteado problemas de duplicidades y redundancias.**



S21sec | Nextel S.A., un *pure player* adaptado a la requisitoria del marco de referencia del NIST.



## Carlos Alberto Silva

Executive Board Member  
de SONAE IM

### Servicios completos de Ciberseguridad

El catálogo de servicios del que dispone la firma resultante de la fusión de S21sec y Nextel S.A. es uno de los factores clave de la operación, ya que el foco en la ciberseguridad y el modelo de servicio de cada compañía era diferente, y, por tanto, su integración no ha planteado problemas de duplicidades y redundancias, sino todo lo contrario. Mientras que S21sec ha aportado su reconocida experiencia y capacidades avanzadas principalmente en la prestación de servicios gestionados de ciberseguridad, Nextel S.A. ha traído como divisa su larga trayectoria y buen hacer en ingeniería como integrador de valor de soluciones y productos en prácticamente todos los frentes de la protección TIC y de la información, y en continuidad de negocio.

Ambas compañías, además de su dominio de los entornos TIC, tienen un conocimiento muy significativo del sector industrial, por lo que la resultante está especialmente dotada para ofrecer soluciones y servicios de ciberseguridad OT y servicios de seguridad digital integrada.

**El portafolio de la compañía está orientado a la cobertura completa del framework del NIST, a la adaptación de servicios y soluciones de ciberseguridad a cada cliente y a cada sector, a la prestación de servicios gestionados 24x7 con plataforma inteligente propia y analistas certificados en ciberseguridad y en productos de fabricante.**

Por estas razones, será difícil encontrar una necesidad de mercado en ciberseguridad que no esté contemplada en primera o segunda derivada en el portafolio de servicios de este recién nacido e innovador *pure player*, orientado a la cobertura completa del *framework* del NIST, a la adaptación de servicios y soluciones de ciberseguridad a cada cliente y a cada sector, a la prestación de servicios gestionados 24x7 con plataforma inteligente propia y analistas certificados en ciberseguridad y en productos de fabricante, y la aportación de una mejor perspectiva en España en la respuesta a incidentes de toda índole, incluyendo los que disparan situaciones concurrentes de crisis. ●

### **“En la actualidad, existe una tormenta perfecta para invertir y consolidar un proyecto como S21sec”**

– **¿Qué ve SONAE IM en el sector de la ciberseguridad y por qué viene invirtiendo de manera tan decidida en él?**

– Comenzamos en este sector en 2013, desde cero y anticipando la fuerte demanda del mercado impulsada por el número exponencial de ciberamenazas. En la actualidad, creo que existe una tormenta perfecta para invertir: la transformación digital se traduce en más vulnerabilidades, nuevos vectores de ataque emergen continuamente de las tecnologías heredadas obsoletas y Europa está considerando el ciberespacio como un sector estratégico clave.

– **Tras la compra en septiembre de 2014 de la española S21sec y en mayo de 2016 de la portuguesa SysValue, han consumado la adquisición de Nextel S.A. a comienzos de julio de este año. ¿Cómo valora esta nueva operación?**

– Éste es un paso decisivo para consolidar dos de las empresas cibernéticas más emblemáticas de España, creando el mayor *pure player* de Iberia y uno de los más robustos de Europa, fortaleciendo así la capacidad de atraer al mejor talento y proporcionar los servicios y las tecnologías más diferenciadores del mercado.

– **En su opinión ¿el mercado europeo está falto de “campeones de la ciberseguridad” capaces de atender con servicios transnacionales de última generación las necesidades de protección demandadas por la sociedad digital de un siglo XXI altamente complejo y con amenazas de toda índole?**

– Se trata de una oportunidad única para invertir. Europa está rindiendo aún por debajo de sus posibilidades. El mercado continental está muy fragmentado y la falta de escalabilidad limita la capacidad de sus jugadores para invertir en tecnología diferencial. No obstante, la buena noticia es que Europa tiene el talento y tiene la necesidad, así que creo que la consolidación llegará y actuará como un catalizador clave en esta industria, impulsando la innovación y la inversión.

– **Su apuesta por la ciberseguridad incluye también la inversión en otras compañías de producto, en diferentes estadios de consolidación: startups o de nicho, de procedencia israelí o con base en Silicon Valley. ¿Cuáles son y qué valor aportan?**

– La visión es holística cuando se trata de segmentos de mercado. Mientras S21sec y Nextel proveen servicios, principalmente, a grandes corporaciones, Arctic Wolf –un MDR con sede en Silicon Valley– se dirige a las pymes, y Secucloud, con sede en Alemania, desarrolló una solución que cubre el segmento de consumo ofreciendo ciberprotección a nivel de dispositivos con el potencial para abordar el mundo en constante crecimiento de la IoT.

– **La disponibilidad de talento cualificado en las diferentes disciplinas de la ciberseguridad es hoy un reto considerable. ¿Qué líneas de acción tiene definidas SONAE para proveerse a corto, medio y largo plazo de los mejores expertos?**

– El talento es absolutamente crítico. Además de una fuerte inversión en asociaciones con universidades patrocinando doctorados/MSc, por ejemplo, las empresas del Grupo están lanzando un número cada vez mayor de iniciativas relacionadas con el talento. Como jugadores especializados en ciberseguridad, ellas son las mejor posicionadas para atraer, nutrir y retener al mejor talento.



Con la responsabilidad de llevar el timón de la ya mayor empresa ibérica exclusivamente focalizada en la materia y con el ilusionante reto de conducir un ambicioso proyecto expansivo de ciberseguridad de última generación, de ciclo completo y acorde a lo demandado en estos agitados tiempos de transformación digital, habla en la presente entrevista su Consejero Delegado, Agustín Muñoz-Grandes.

## “Los riesgos y amenazas de la transformación digital demandan una respuesta completa a las necesidades de ciberseguridad y nosotros la tenemos”

– **¿La compañía resultante de la integración de S21sec y Nextel será más o menos que la suma de sus partes?**

– La fusión de ambas compañías ofrecerá a nuestros clientes y al sector empresas en general una cobertura completa de todas las necesidades de ciberseguridad, combinando la experiencia y excelencia en servicios gestionados 24x7 y “Threat Intelligence” (Inteligencia y detección/prevención de amenazas) de S21sec con las capacidades de diseño, despliegue y mantenimiento de sistemas de ciberseguridad de Nextel.

– **Queda claro que con esta operación se crea un jugador que brinda servicios en el ciclo completo de la gestión de la ciberseguridad. ¿Cómo van a balancear su apuesta por los servicios de MSSP y los servicios de consultoría e integración?**

– Actualmente no es útil ni eficiente dar un servicio de ciberseguridad con “cobertura parcial” de los riesgos y amenazas que se derivan de los procesos de transformación digital y, por lo tanto, es imprescindible tener capacidades para diseñar planes directores de seguridad, ofrecer servicios de consultoría y auditoría de ciberseguridad, tener capacidad para instalar y gestionar productos y tecnologías punteros y po-



der monitorizar y gestionar estos sistemas. El balance está en poder combinar todos estos servicios para acompañar a las empresas en sus procesos de negocio y dar así respuesta completa a sus necesidades en lo que a ciberseguridad se refiere.

– **Hay una oferta creciente de compañías de servicios de ciberseguridad. Algunas llevan años en esto y otras están recién llegadas. ¿Qué líneas de servicio de S21sec | Nextel son realmente diferenciales en el mercado?**

– S21sec | Nextel es de las pocas empresas españolas que colabora activamente con el Centro Europeo de Cibercrimen de Europol (EC3), o que contribuye a prestigiosos informes sectoriales como el de Verizon en EEUU. Estas colaboraciones son un reflejo de las capacidades de S21sec para dar un nivel sobresaliente en la investigación, detección y prevención de amenazas, piezas clave para poder reaccionar con mayor rapidez ante cualquier amenaza y poder identificar, diagnosticar y remediar eventuales incidentes de ciberseguridad en el menor tiempo posible y con la máxima agilidad.

– **¿Cómo están capeando el temporal que sufre el sector por la falta de expertos y la dificultad que ello entraña para la retención del talento y la estabilidad de los equipos de analistas?**

– S21sec arrancó hace casi 20 años como una *startup* formada por profesionales que tenían pasión por la ciberseguridad y siempre hemos intentado que ese espíritu de “pasión por lo que hacemos” fuera una de nuestras señas de identidad. A este ADN añadimos además una forma de gestión muy cercana que viene de Nextel, con una jerarquía muy plana y con

una involucración activa en todos los procesos de todos los profesionales de la empresa, desde el Consejero Delegado hasta el becario recién incorporado, y eso se traduce en un ambiente de trabajo difícil de encontrar en otras empresas. Adicionalmente, en los últimos años hemos potenciado mucho el plan de becas y de desarrollo profesional dentro de la empresa para que las personas que se incorporan a S21sec puedan ir creciendo con nosotros.

– **¿Tiene una idea fundamentada de la forma en que van a evolucionar a medio plazo los compradores empresariales de servicios de ciberseguridad y, en consonancia, el segmento de oferta?**

– Debido a la falta de suficiente personal especializado y al aumento de la complejidad y variedad de las amenazas y de las tecnologías de ciberseguridad, creemos que cada vez más las empresas van a recurrir a contratar los servicios de compañías expertas como S21sec | Nextel, que puedan complementar las capacidades de las que se han ido dotando en los últimos años mediante la internalización de determinados puestos y capacidades; de hecho, ya es habitual que casi cualquier mediana/gran empresa tenga un puesto de CISO perfectamente definido. Las empresas buscarán modelos de servicio 24x7 que les cubran el 100% de sus necesidades de ciberseguridad y sean, además, suficientemente flexibles para ir evolucionando al mismo ritmo que sus procesos de negocio: nuevas apps, nuevas formas de gestionar transacciones financieras, nuevos sistemas informáticos, etc.

– **¿Cuánto dedican a I+D+i, ya sea orientada a herramientas de uso específico para el SOC o a otros frentes para la mejora de la información temprana sobre amenazas y gestión de ataques?**

– Actualmente tenemos un equipo de más de 50 personas dedicadas exclusivamente a I+D+i, que nos permite encontrar el equilibrio perfecto entre la utilización de productos y tecnologías de terceros (IBM, Bitsight, FireEye, Cymulate, Check Point, entre otros) y la utilización de una plataforma de servicio propietaria para nuestros servicios de SOC y Threat Intelligence, que nos permite adaptarnos tanto a las necesidades específicas de nuestros clientes como a las nuevas amenazas que vamos detectando. También comercializamos una línea de producto propia especializada en la protección de dispositivos críticos.

– **La integración de S21sec y Nextel lleva a la consolidación de sedes y de centros de servicio en los mercados en los que opera. ¿En qué localizaciones estarán las nuevas sedes y los SOCs, y en qué tiempos?**

– La primera sede en integrarse al 100% en cuanto a oficinas y personas fue la de Ciudad de México; allí tenemos a todo nuestro equipo, de más de 30 personas, trabajando bajo una misma estructura y ya en una misma oficina. En el resto de oficinas el plan de trabajo es integrar a los equipos en torno a la oficina con mayor fuerza en cada ciudad; así, en Madrid consolidaremos ambas empresas en un nuevo edificio corporativo en el centro de la ciudad, en Bilbao trabajaremos desde

**“La resultante de la fusión potencia nuestras capacidades en el ciclo de gestión de riesgos de ciberseguridad que propone el NIST”**

lo que era la sede principal de Nextel y en San Sebastian, Pamplona, Vitoria, Barcelona y León seguiremos un proceso similar. En Portugal, donde Nextel no tenía presencia directa, mantendremos nuestras oficinas y estructura actual en Lisboa y Oporto. En total, más de 400 profesionales y un proceso de fusión que esperamos esté completado en su mayor parte antes de final de 2018.

– **A raíz de WannaCry, saltó a la actualidad las limitaciones de los proveedores para dar servicios a todos sus clientes en un momento de crisis global. ¿Tienen ustedes dimensionada esta circunstancia y disponen de protocolos específicos para minimizar su impacto?**

– Desde WannaCry hemos rediseñado y potenciado mucho nuestro servicio de respuesta a incidentes. En intervenciones posteriores a WannaCry hemos visto como ha sido necesaria la participación activa de un grupo multidisciplinar de más de 12 personas por incidente, con un mix de auditores/forenses, malware reversers, analistas de inteligencia y gestores senior de ciberseguridad para poder dar respuesta a todas las situaciones que se generan alrededor de un incidente grave de ciberseguridad. La única forma en la que se puede dar respuesta a un evento con escala global es teniendo un alto grado de automatización en la respuesta de primer nivel desde el SOC y procedimientos que permitan que los avances, información y conclusiones que se detectan en un cliente puedan ser compartidas y aplicadas de forma inmediata en el resto. En este punto es clave la colaboración con Cuerpos y Fuerzas de Seguridad del Estado y los organismos públicos como INCIBE, CNPIC y resto de instituciones, que facilitan que la información fluya y haya un frente lo más unido posible para responder dejando atrás la normal competencia entre empresas del sector.

– **¿Tienen ustedes claro qué tipo de expertos de ciberseguridad van a necesitar en el ya iniciado proceso de transformación digital y de dónde sacarlos?**

– Además del programa de becas para incorporar a jóvenes profesionales que están terminando sus estudios –para que terminen de formarse con S21sec | Nextel–, estamos colaborando también con Universidades en programas de investigación y Doctorado para que nos apoyen en nuestros proyectos de I+D+i y eventualmente sean también una fuente de captación de talento. Respecto al perfil de profesionales que necesitamos, actualmente tenemos más de 40 puestos abiertos o en fase de contratación en S21sec | Nextel, cubriendo prácticamente todas las áreas de la empresa: operadores y analistas de SOC, expertos en Threat Intelligence, Programadores para DevOps, auditores de ciberseguridad para entornos IT y OT (Industrial), consultores expertos en PCI/Medios de Pago, ISO27001, entre otras. ●



## José Ramón Bazo López

Country Manager de S21sec | Nextel España

### **“La experiencia y complementariedad que aporta Nextel a S21sec cierra el ciclo de la oferta que el mercado demanda”**

– La fusión entre S21sec y Nextel S.A. da lugar a la mayor empresa dedicada exclusivamente a servicios de ciberseguridad en España. ¿Qué aporta a un líder en la provisión de servicios la adición del *expertise* de una compañía como Nextel S.A., todo un clásico de la integración especializada en ciberseguridad multifabricante?

– La aportación que realiza Nextel, con toda su experiencia en el sector, a la resultante S21sec | Nextel supone representar de facto la mayor empresa de Iberia dedicada en exclusiva a la ciberseguridad en todas sus vertientes, es decir, cerramos el ciclo de la oferta que el mercado viene demandando. El valor añadido que ofrecemos al mercado es muy significativo, puesto que nuestro mensaje está avalado por la experiencia y la complementariedad. Más incluso, si a la capacidad de talento que aportan los casi 400 profesionales, añadimos la fuerza innovadora en el campo de la I+D en ciberseguridad. En definitiva, nos avalan años de trayectoria impecable y el probado compromiso en la entrega de nuestros proyectos.

– ¿En qué medida la capacitación técnica de los especialistas y un ‘delivery’ consistente y fiable son bazas determinantes en las propuestas de una compañía prestataria de servicios?

– Precisamente los CISOs de las corporacio-

nes, y responsables de la seguridad digital en organizaciones de otras envergaduras, buscan en el sector la sinergia que nosotros representamos, al abordar todo el ciclo que componen las diferentes etapas relativas a la ciberseguridad. En esta tesitura integramos en cada fase a los actores más idóneos del ecosistema, con el objeto de realizar una entrega de servicio con las máximas garantías y el grado de calidad que este tipo de trabajos exige. Dado que concebimos la ciberseguridad como un proceso transversal al resto de procesos de una organización, y que a veces está en juego la continuidad del negocio del cliente, es una razón de más para que nos esforcemos en demostrar dicha capacitación y seriedad en todos los sentidos.

– A día de hoy, la necesidad de consolidar las tecnologías de protección en los clientes parece colisionar con la sobreabundancia de propuestas de herramientas, productos y sistemas. ¿Qué estrategia propondrá la nueva S21sec ante este reto nada trivial?

– Como era de esperar, cada compañía acudió a la fusión con un portafolio de tecnologías y soluciones parecido pero diferente. Hemos consolidado dicho mapa de soluciones de terceros, integrando las nuestras propias, con el ánimo de cubrir todo el espectro de entornos con los mejores y más innovadores fabricantes de soluciones actuales.

No deja de ser una ardua tarea, nos exige un nivel de atención constante y un análisis minucioso, dado que debemos ofertar en cada momento la mejor solución del mercado y obviamente la que de forma más pragmática se adapte a los clientes. A todo esto, debemos añadir que nuestra estrategia en este apartado pasa por el compromiso total con los fabricantes de tecnología al máximo nivel de relación.

– La disponibilidad de mayor ‘músculo’ empresarial va a permitir profundizar en la disponibilidad de nuevas capacidades. ¿En cuáles están trabajando?

– Nuestro buque insignia, por así decirlo, es el “delivery” de servicios gestionados de seguridad, que de manera ineluctable se acompaña con la ingeniería y consultoría especializada. En este sentido, estamos trabajando en posicionar nuestro SOC (o MSSP) en un estadio visionario y a la altura de los referentes que ya aparecen en el cuadrante de Gartner, con todas las exigencias y condicionantes que ello implica.

Al disponer del importante respaldo que supone Sonae IM, nuestro objetivo en verdad es ambicioso y, además del desarrollo interno como organización, tenemos el punto de mira en el crecimiento sostenido, bien sea orgánico o por adquisición. Nuestras aspiraciones se centran en ampliar el número de clientes en las zonas donde nos desarrollamos, así como expandirnos a nuevos mercados, aunque primordialmente estamos afianzando nuestra presencia en los clientes actuales con nuestro nuevo mensaje.

## Sonae IM, una apuesta meditada por la ciberseguridad

SONAE es un grupo que opera en múltiples sectores y que cuenta con 40.000 empleados en 60 países. En el año 2013, a través de su división dedicada a la inversión en TIC Sonae IM, diseñó una estrategia para hacer foco en la ciberseguridad,

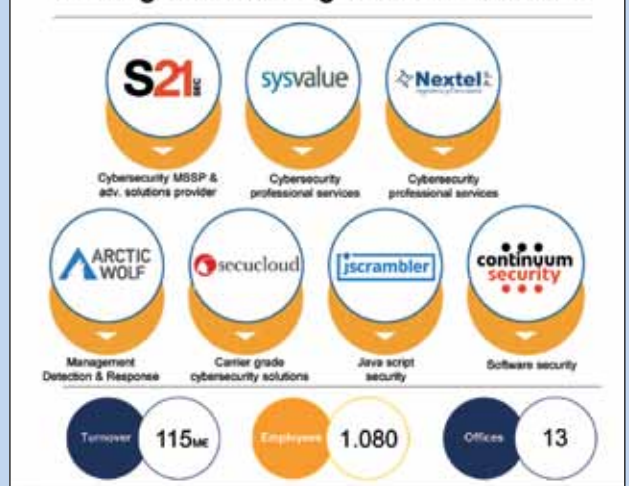
un sector de actividad que considera clave en el marco del desarrollo del ciberespacio y que ofrece

buenas condiciones para hacer negocios. Para ello puso en marcha un plan de inversiones en compañías especializadas. Fruto de esa iniciativa, y hasta el momento, el grupo de ciberseguridad de Sonae IM está formado por seis compañías: S21sec | Nextel, Sysvalue, Arctic Wolf, Secucloud, Jscrambler y Continuum Security. En conjunto suman 1.080 empleados que trabajan en 13 oficinas repartidas por distintos países de la UE y Latinoamérica, con una facturación global de 115 millones de euros.

**SONAEIM**

Leading European Cybersecurity Investor

### Estrategia de ciberseguridad de Sonae IM





# ASEGURARSE EL TALENTO, PROFUNDIZAR EN LA I+D+i Y LIDERAR EL FUTURO, EJES PARA EL ÉXITO

Con el propósito de construir con firmeza los mimbres que asienten en el tiempo el ambicioso proyecto del Grupo, su brazo impulsor Sonae IM –y por derivada, su empresa S21sec, entre otras–, ha establecido un plan de largo recorrido en el que junto a su actividad diaria, actúa de modo paralelo para asegurarse tanto la captación y formación de talento, como su retención, a fin de dar la mejor respuesta a los retos de una sociedad digital muy competitiva y escasa de especialistas. Este ideario se complementa con una inmersión en los ámbitos colaborativos de la I+D+i más avanzados, ya de alcance público ya privado, incluyendo proyectos europeos de última generación, como son los relativos a la Industria 4.0.

## Asegurarse el talento

Así, a instancias de grupo Sonae, con el objetivo de impulsar las sinergias entre la industria y el mundo académico en el ámbito de la I+D, es inminente el lanzamiento de un innovador programa de doctorado (PHD) y masters (MSc) bajo la denominación SonaeIM LAB. Con esta iniciativa el grupo multinacional espera llevar a cabo, de una manera integrada y progresiva,

impactar en la innovación al tiempo que poder contribuir directamente a la creación de futuros líderes tecnológicos en áreas estratégicas y de conocimiento altamente demandadas, entre ellas, la ciberseguridad. La iniciativa SonaeIM LAB será lanzada en colaboración con la renovada Facultad de Ingeniería de la Universidad de Oporto (FEUP), dando comienzo en el curso académico 2018-2019. El abanico de proyectos bajo su cobertura conciernen principalmente a tres de los *clusters* más expresamente implicados con las operaciones de Sonae IM: la Ciberseguridad, y los sectores Telco y Retail. Según lo previsto, se espera que incluya, al menos, un Grado (4 años) y varios proyectos MSc (un semestre de duración).

Conforme a lo planeado, las compañías S21sec, WeDo, Inovretail y Bright Pixel del grupo serán las primeras cuatro comprometidas para encauzar esta iniciativa pionera e innovadora durante su primer año de singladura. Dichas empresas estarán investigando proyectos innovadores que serán ejecutados por estudiantes de Grado y Posgrado altamente motivados, instándoles a reafirmar el liderazgo tecnológico interno en áreas estratégicas de conocimiento.



## Proyectos I+D S21sec | Nextel

Con una dilatada y solvente trayectoria en la materia, entre los más relevantes proyectos de I+D en los que tanto S21sec como Nextel han participado o siguen implicados, se encuentran, entre otros, los siguientes:

- **Fortika** (Europeo, H2020): Ayudar a las pymes a minimizar su exposición a los ciberriesgos y ataques y a responder a los incidentes de seguridad.
- **CyberBasque4.0** (Gobierno Vasco, Hazitek Estratégico): Plataforma de ciberseguridad para la operación segura y confiable de la Fábrica 4.0.
- **ODSI** (Europeo, CELTIC): Ofrece nuevas capacidades de aislamiento para modelos de ciberseguridad con las propiedades y beneficios de ambos enfoques de hardware y software.
- **Winshi** (Europeo, CELTIC): Solución IoT segura para la integridad de los trabajadores en entornos industriales peligrosos y complejos.
- **Suceso** (Gobierno Vasco, Hazitek Estratégico): Detección de amenazas e incidentes aplicando tecnologías de Big Data, aprendizaje automático y analítica visual.
- **Citytool** (Gobierno Vasco, Hazitek Estratégico): Plataforma Tecnológica para la Gestión Inteligente y Sostenible del Transporte y la Movilidad Urbana y Territorial.

## NUEVA SEDE Y NUEVO SOC-CERT EN MADRID

Cuantitativamente, la resultante de la suma de S21sec y Nextel supone la conformación de la mayor empresa ibérica de servicios de ciberseguridad, aglutinando una plantilla que excede de los 400 profesionales.

La consolidación de sedes y de centros de servicio en los distintos mercados en los que opera (España, México,...) instan a S21sec a centralizar oficinas y SOC's en sus distintas sedes de España y México, en tanto que mantienen las oficinas y estructura actual de Lisboa y Oporto.



Así, la primera integración –ya ejecutada– es en la Ciudad de México, donde más 30 personas operan ya en la misma oficina.

El turno a la de Madrid le llegará a finales de este 2018, en un edificio corporativo de nueva planta ubicado en la propia ciudad en el que, asimismo, se alojará un remozado y ampliado SOC-CERT. Con más de 400 metros cuadrados y una plantilla de 50 especialistas, en modo 24x7x365, dispondrá de herramientas de inteligencia, análisis y detección de amenazas (*threat intelligence*) de desarrollo propio, reforzadas con soluciones avanzadas de partners estratégicos, así como de inteligencia artificial y aprendizaje automatizado (*machine learning*).



Juntos, somos la mayor empresa ibérica de servicios de ciberseguridad

Cobertura completa de riesgos de ciberseguridad en los procesos de negocio de la empresa

Los servicios de S21sec | Nextel están totalmente alineados con el marco de ciberseguridad NIST



Identificación

Protección



Detección

Respuesta



Recuperación